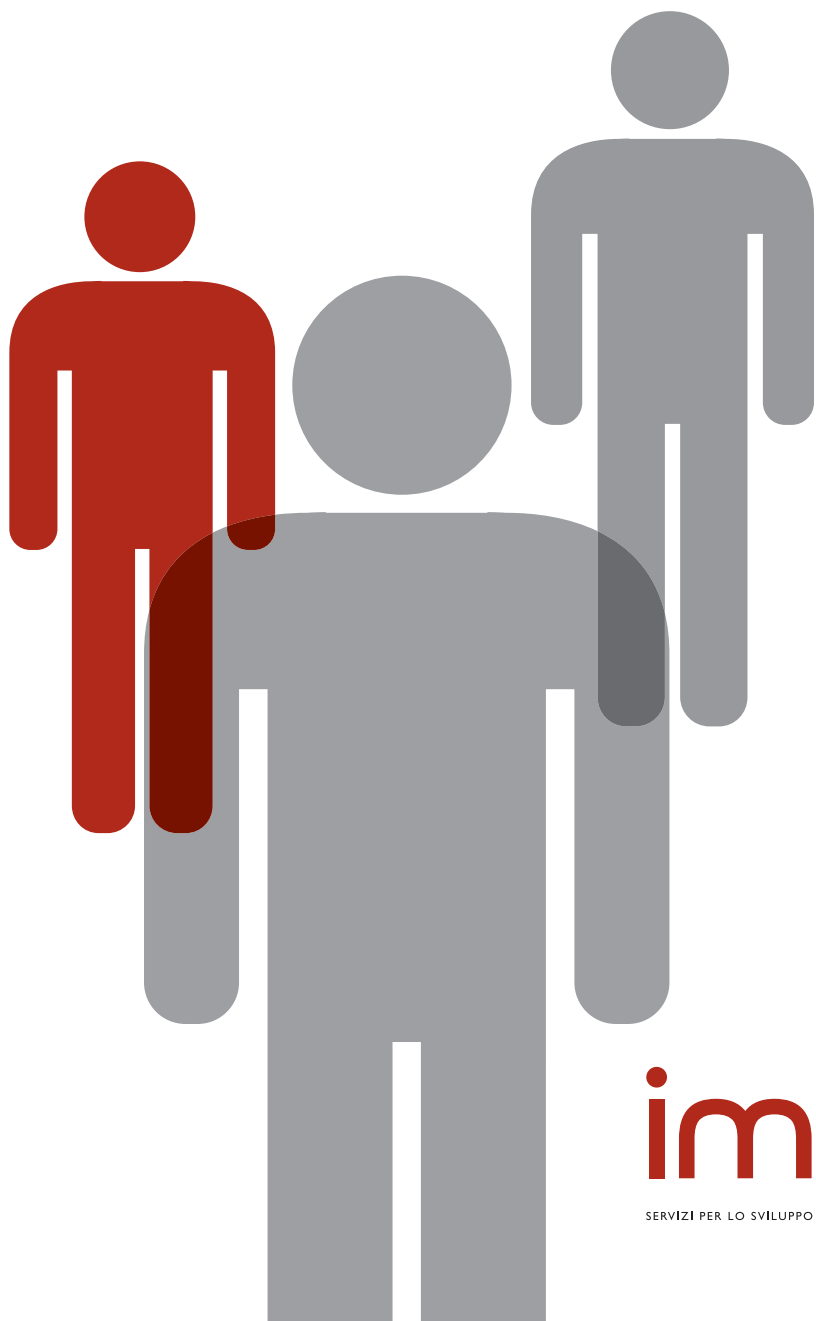


gestirete

Per gestire i tuoi clienti



im+

SERVIZI PER LO SVILUPPO DELL'IMPRESA

Gratis per te e la tua impresa.

Da sempre le Camere di Commercio investono per mettere a disposizione delle imprese strumenti tecnologicamente avanzati e rendere più efficace il rapporto con le aziende.

Oggi inizia una nuova sfida: offrire gratuitamente alle piccole e medie imprese servizi in più (**im+**) rispetto a quelli per la semplificazione amministrativa, per supportarle nello sviluppo del loro business.

Questo nuovo cammino parte con **gestirete**, il software per gestire i rapporti con la clientela e **archivierete**, un programma per il salvataggio sicuro dei propri dati.



SERVIZI PER LO SVILUPPO DELL'IMPRESA

A cosa serve **gestirete**?

È un servizio per la gestione dei rapporti con la clientela: uno strumento che consente di monitorare il business attraverso i “comportamenti” dei propri clienti (acquisti, richieste di preventivi, adesione a campagne promozionali, preferenze nelle tipologie di pagamento, eccetera).

Con l'aiuto di report personalizzati è possibile prendere le decisioni che servono per aumentare la produttività riducendo i costi.

gestirete è:

semplice funzioni di base intuitive

veloce installazione con un semplice click

utile aumenta la produttività e riduce i costi di gestione

sicuro inviolabilità dei dati archiviati garantita dalle Camere di Commercio

flessibile consultazione e gestione delle informazioni da qualsiasi computer connesso a Internet

su misura realizzato dalle Camere di Commercio Italiane per soddisfare le esigenze della piccola impresa

gratuito il software è completamente gratuito e lo saranno i futuri aggiornamenti, senza limitazioni funzionali o temporali.



In sintesi gestirete offre

- ❖ Gestione Schede Clienti con funzioni di ricerca e di import/export dei dati
- ❖ Monitoraggio delle Opportunità (accordi, vendite, pianificazione attività con i clienti)
- ❖ Organizzazione di Campagne promozionali mirate
- ❖ Analisi dei comportamenti dei clienti attraverso Report personalizzabili
- ❖ Consultazione e gestione dei dati da più postazioni di lavoro contemporaneamente (teamworking).

The screenshot displays the 'gestirete' application interface. At the top, there are navigation buttons for 'Nuova Persona', 'Nuova Impresa', 'Nuova Opportunità', and 'Nuova Fattura'. Below these are tabs for 'Prima Pagina', 'Clienti', 'Prodotti', 'Campagne', 'Opportunità', 'Fatture', and 'Report'. The main content area is divided into two sections: 'Opportunità aperte' and 'In scadenza'.

Opportunità aperte

Stato	Descrizione	Cliente	Totale importo	Data chiusura
<input type="checkbox"/>	IESEMPICI Opportunità per...	SISTEMI SABBIA D'ORO S...	1.000	11/09/2008
<input type="checkbox"/>	IESEMPICI Opportunità per...	FINARDI ROSSELLA	1.000	15/09/2008
<input type="checkbox"/>	IESEMPICI Opportunità per...	BIANCHI MICHELA	1.000	11/09/2008
<input type="checkbox"/>	IESEMPICI Opportunità per...	BIANCHI LEONARDO	1.000	14/09/2008
<input type="checkbox"/>	IESEMPICI Opportunità per...	DA SABBIA D'ORO S.P.A.	1.000	14/09/2008
<input type="checkbox"/>	IESEMPICI Opportunità per...	ROSSI DANIELE	1.000	3/09/2008
<input type="checkbox"/>	IESEMPICI Opportunità per...	RAGGIO DI LUCE	1.000	3/09/2008
<input type="checkbox"/>	IESEMPICI Opportunità per...	IC CANNETO	1.000	3/09/2008
<input type="checkbox"/>	IESEMPICI Opportunità per...	DA RAGGIO DI LUCE	1.000	14/09/2008
<input type="checkbox"/>	IESEMPICI Opportunità per...	RAMAZZOTTI GIULIO GUI...	1.000	08/09/2008
<input type="checkbox"/>	IESEMPICI Opportunità per...	BATTISTI LAURA	1.000	11/09/2008

In scadenza

Tipo	Data	Descrizione
	09/09/1969	VERDI VALERIA
	09/09/1974	BIANCHI SAMUELE
	11/09/1959	BIANCHI DANIELE
	14/09/1953	FINARDI ANNA MARIA
	10/09/2008	IESEMPICI PUBBLICITÀ PER CALDAIA MURALE 1200 EPI...
	09/09/1941	RAMAZZOTTI KRISTINA
	14/09/1960	RAMAZZOTTI MORENO
	12/09/1965	BIANCHI ROSSELLA

On the right side of the interface, there are several informational boxes:

- Clienti:** I clienti sono le persone o le imprese con cui hai già finalizzato una vendita o stai per farlo, sono la tua risorsa più preziosa.
- Prodotti:** I prodotti raccolgono tutte le cose o i servizi che possono essere venduti ad un cliente sono la base della tua attività.
- Campagne:** Una campagna è un progetto commerciale e di promozione finalizzato a generare un'opportunità di vendita o ad aumentare i contatti.
- Opportunità:** Le Opportunità sono le vendite o le trattative in sospeso ad un passo dalla finalizzazione dell'ordine vero e proprio.
- Fatture:** Le fatture sono l'ultima fase di relazione con un cliente.
- Report:** Lo stato dell'arte dei tuoi affari in semplici e chiari grafici, esportabili e stampabili.

Interfaccia principale dell'applicazione **gestirete**.

Come utilizzare gestirete?

1. Collegarsi al sito della propria Camera di Commercio (www.siglaprovincia.camcom.it)
2. cliccare sul box **im+** che si trova nella home page del sito



3. cliccare sul logo di **gestirete**
4. compilare il form di registrazione online al servizio per ottenere userid e password
5. scaricare il software gratuito utilizzando userid e password appena ottenute.



gestirete

Per gestire i tuoi clienti



gestirete

Per gestire i tuoi clienti

im+

SERVIZI PER LO SVILUPPO DELL'IMPRESA

CAMERE DI COMMERCIO D'ITALIA