

Corso di alta formazione per **EXPORT MANAGER**

Anno 2012/2013

PROGRAMMA DI FORMAZIONE IN AULA

Modulo 1 - INTERNAZIONALIZZAZIONE COME SCELTA STRATEGICA D'IMPRESA

- strategie per l'internazionalizzazione
- focus paesi: country analysis
- finanziamento degli investimenti per l'internazionalizzazione

Modulo 2 - LA TECNICA DEL COMMERCIO INTERNAZIONALE

- i trasporti internazionali
- i termini di resa
- norme doganali
- introduzione alla contrattualistica internazionale
- i pagamenti internazionali
- il trattamento fiscale delle operazioni con l'estero
- i finanziamenti per l'internazionalizzazione
- assicurazione dei crediti e finanziamento alle esportazioni
- marchi e brevetti sul mercato internazionale

Modulo 3 - LA PROMOZIONE COMMERCIALE SUI MERCATI ESTERI

- il marketing internazionale
- la comunicazione

Modulo 4 - LINGUA STRANIERA

- advanced english

Modulo 5 - PREPARAZIONE E GESTIONE STAGE FORMATIVO

STAGE FORMATIVO AZIENDALE

Gli iscritti dovranno frequentare uno stage di **240 ore** presso imprese, mantovane o delle province limitrofe, operanti con l'estero.

Esso consentirà agli allievi di applicare e sperimentare in ambiente lavorativo metodi e contenuti del percorso formativo.

Per ciascun allievo sarà attivato un tutor di PromoImpresa e un tutor aziendale che affiancherà l'allievo per il periodo di tirocinio.

ARTICOLAZIONE DEL MASTER

- **Numero minimo partecipanti:** 10
- **Numero massimo partecipanti:** 20
- **Durata complessiva:** 600 ore complessive di formazione di cui 360 ore di aula e 240 ore di stage
- **Avvio:** settembre 2012
- **Chiusura:** febbraio 2013
- **Impegno giornaliero:** FULL TIME, dal lunedì al giovedì per la formazione d'aula
- **Percentuale di presenza minima:** 75% delle ore complessive del corso

AMMISSIONE

- **Termine per la presentazione delle domande:** 13 settembre 2012
- **Date previste per la selezione:** 17 settembre 2012
- **Sede delle selezioni:** PromoImpresa - Largo Pradella, 1 - 46100 Mantova

SBOCCHI PROFESSIONALI

La figura professionale che frequenterà il corso di alta formazione acquisirà tutte le conoscenze necessarie per presidiare le attività legate all'import/export e gestire i processi di internazionalizzazione. Il percorso formativo è articolato in moduli specialistici studiati e tarati per fornire conoscenze sui principali mercati esteri, sulle tecniche del commercio internazionale (normativa, trasporti, contrattualistica, pagamenti, trattamenti fiscali, ecc) e del marketing internazionale; in una parola, per trasferire le competenze che servono. Il corso sarà completato da un modulo specialistico di Inglese commerciale, per l'approfondimento del linguaggio tipico del mondo degli affari.

Il progetto formativo è particolarmente orientato a neo laureati / diplomati in materie economiche, giuridiche e linguistiche, interessati a operare in contesti aziendali particolarmente innovativi e dinamici, dotati di spiccate capacità relazionali e disponibili a viaggiare all'estero.

Tale profilo trova collocazione nelle numerose imprese operanti sui mercati esteri che necessitano di figure specializzate nella gestione di progetti di internazionalizzazione e/o nella gestione di tutti i vari aspetti legati al commercio estero.

REQUISITI DI ACCESSO E DESTINATARI

Il Corso di Alta Formazione per Export Manager si rivolge principalmente a giovani **neo laureati** e **neo diplomati** in cerca di lavoro con spiccato interesse a una professione da svolgere in contesti internazionali.

Nella valutazione delle candidature sarà data priorità ai titoli universitari in materie economiche, giuridiche e linguistiche.

Per i candidati stranieri residenti in Italia saranno considerati i titoli di studio equivalenti dei rispettivi ordinamenti degli studi.

COSTO

La partecipazione è **gratuita** grazie al finanziamento della Camera di Commercio di Mantova.

TITOLO RILASCIATO

Al termine del corso, al candidato che avrà frequentato almeno il 75% delle lezioni, verrà rilasciato l'attestato di frequenza.

INFORMAZIONI

PromoImpresa
Azienda Speciale CCIAA di Mantova
Largo di Porta Pradella, 1
46100 Mantova
Tel. 0376-234371 - 0376-356043
Fax. 0376-224430
E-mail: tomirotti@mn.camcom.it
PEC:
promoimpresa@mn.legalmail.camcom.it

Con la collaborazione di:

Con il patrocinio di: