



in occasione del

CONGRESSO NAZIONALE DI WILL ITA

LA COLLABORAZIONE STRUTTURATA TRA PROFESSIONISTI INDIPENDENTI PER LA CRESCITA DEL CLIENTE

Il convegno pone l'accento sull'importanza della collaborazione strutturata fra categorie professionali nell'interesse del Cliente imprenditore e sul valore degli strumenti improntati al pensiero laterale

CONVEGNO DI ALTA FORMAZIONE INTEGRALMENTE ORGANIZZATO E FINANZIATO DA WILL

2 DICEMBRE 2022 ore 15:00 - 18:00
MANTOVA | PALAZZO SOARDI | SALA DEGLI STEMMI

Via Pietro Frattini, 60 Mantova

CREDITI FORMATIVI: COA MANTOVA n.2 crediti di cui n. 1 in materia obbligatoria

14:30 - 14:45 | Registrazione partecipanti

15:00 | Inizio convegno

Introduce e modera:

Avv. Francesca Caretta

Foro di Modena
Responsabile territoriale di WILL Emilia-Romagna, Lombardia e Toscana

Saluti ed interventi istituzionali:

Avv. Enrica Maggi

Foro di Udine - Patrocinante in Austria
CEO di WILL - Worldwide Independent Lawyers League -
Responsabile di WILL ITALIA, WILL IBERIA E WILL DESK

Mattia Palazzi

Sindaco di Mantova

Dott. Federico Tortora

Presidente dell'Ordine dei Notai di Mantova

Dott. Giorgio Luitprandi

Presidente Piccola Industria di Confindustria Lombardia

Dott. Edgardo Bianchi

Presidente di Confindustria Mantova

Dott. Carlo Verdone

Presidente Nazionale di Federitaly

Rag. Patrizia Gradi

Consulente del lavoro dell'Ordine di Mantova

Conclude:

Avv. Marco Buscema

Foro di Udine
Fondatore di WILL - Worldwide Independent Lawyers League

Saluti e ringraziamenti finali:

Avv. Paola Turello

Foro di Udine
Coordinatrice eventi WILL ITALIA

18:00 | Chiusura lavori

Avv. Nicoletta Grassi

Foro di Bologna - Affiliata WILL

**ESERCIZIO IN FORMA AGGREGATA DELLA
PROFESSIONE FORENSE ALLA LUCE DELL'ART 4
BIS LEGGE PROFESSIONALE; LUCI E OMBRE**

Roberta Barra

Partner SISTEMA TRAINING
Attrice, Regista, Docente di tecniche di uso della voce e di
team building emozionale

Stefania Panini

Partner SISTEMA TRAINING
Consulente ed esperta di HRD, Formatrice e Coach
professionista, Consulente di Public Speaking strategico,
comportamento organizzativo e soft skills

**IL PUBLIC SPEAKING, FORZA COMUNICATIVA E
SICUREZZA "LA VOCE, IL GESTO, LA POTENZA
DEL LINGUAGGIO"**

Dott.ssa Eva Micheli

CEO di RubiconEX - Affiliata WILL

**LA DIMENSIONE INTERNAZIONALE DI UNO
STUDIO LEGALE**

Andrea Colombo e Claudio Messina

Partners SISTEMA TRAINING
Formatori e Coach, esperti in Marketing Relazionale

**I 5 PASSI PER CREARE RELAZIONI DI SUCCESSO,
ATTRAVERSO GLI STILI COMPORTAMENTALI
"CONOSCERE SÉ STESSI PER CONOSCERE MEGLIO
GLI ALTRI"**

Dott.ssa Ilaria Salonna

Cofondatrice di META CONSULENZA MANAGERIALE -
Unconventional Management- Affiliata WILL

**S-LEGALI. COME TRASFORMARSI IN UN SUPER
PROFESSIONISTA**

Dott.ssa Silvia Frisone

Partner SISTEMA TRAINING
Consulente d'immagine e di galateo aziendale

**L'IMPORTANZA DELL'IMMAGINE E DEL GALATEO
AZIENDALE NEI RAPPORTI FRA PROFESSIONISTI
E FRA QUESTI E I PROPRI CLIENTI**

Stefano Olini

Consulente di finanza agevolata in ambito contributi nazionali
e UE

**LA FINANZIA AGEVOLATA COME RISORSA
INDISPENSABILE PER LA CRESCITA E LO
SVILUPPO DEL PROFESSIONISTA E
DELL'IMPRENDITORE**

Andrea Motta

Private Asset Advisor di Azimut Capital Management SGR
S.p.A.

**GLI STRUMENTI DI ANALISI PATRIMONIALE PER
UNA CONSULENZA PATRIMONIALE COMPLETA E
CONSAPEVOLE.**